

Investimenti e psicologia La lezione di Gaziano e Rossi: imparate a gestire le emozioni

Nelle dispense di Gaziano e Rossi da oggi scaricabili gratuitamente su yourfinance, troveremo un percorso per comprendere ciò che bisogna assolutamente sapere per non lasciarsi prendere dall'emoività e finire «spennati»

Francesco Gerardi
MILANO

«**Q**NI investitore è vittima due volte: dell'industria finanziaria, certamente, ma anche di se stesso. Non c'è infatti nessun campo come quello degli investimenti dove la paura, l'avidità e tutta la gamma delle emozioni possono portare a prendere decisioni sbagliate».

Salvatore Gaziano e Roberta Rossi, consulenti finanziari indipendenti, nel loro secondo modulo del corso di Yourfinance, si occupano di tutto quello che occorre conoscere degli strumenti finanziari per non finire spennati. Per sapere quello che potrebbe salvare i nostri risparmi basta

iscriversi sul sito e accedere alla lezione, ma intanto diamo qualche anticipazione.

In che senso siamo vittime di noi stessi?
«Il fatto è – risponde Gaziano – che tra investimenti e psicologia c'è un forte legame. L'industria finanziaria gioca sulle nostre debolezze e molti prodotti sono costruiti sulla paura e sull'avidità. In più, il risparmiatore medio riesce con difficoltà a comprenderli e normalmente si accorge solo di quella parte della storia che gli si vuole raccontare».

Quali sono i prodotti che inducono maggiormente in errore?
«Sono tanti. I primi in ordine di tempo sono state le polizze unit linked, con il rassicurante ele-

mento della polizza e quindi la minor percezione del rischio finanziario, e i fondi multiasset, che invece danno l'impressione che comunque vada il mercato sarà un successo. Anche la pubblicità di questi prodotti è concepita per indurre false convinzioni e colpire l'immaginazione».

E più recentemente?
«Ad esempio i fondi a cedola, che attirano l'investitore facendo leva su alcuni problemi del nostro tempo, tipo i redditi che non consentono di arrivare a fine mese e il bisogno di un'integrazione. Puntano insomma sul vantaggio di ricevere un extra certo e predefinito e sulla gratificazione immediata, tralasciando però il fatto che spesso la cedola può essere presa dal capitale e determinare perdite».

Quindi il risparmiatore deve difendersi su tre fronti: quello della scarsa conoscenza della finanza, quello psicologico e quello commerciale...
«Esatto. C'è la tendenza a farsi convincere da prodotti che suonano bene e sono concepiti per



**VITTIME
DI NOI
STESSI**


Salvatore
Gaziano
e Roberta
Rossi,
consulenti
finanziari
indipendenti

allettare puntando sui bisogni più comuni.


Un consiglio?
«Ad esempio, per quanto riguarda l'azionariato, ha senso per chi ha capitali di un certo tipo e non risparmi di qualche decina di migliaia di euro. Perché rappresenta un rischio di eccessiva concentrazione. La regola è sempre diversificare. Per i patrimoni piccoli occorre preferire Etif o fondi».

© RIPRODUZIONE INTERVIISTA

4 FEBBRAIO

- Gabriele Bellelli prima dispensa
 - *Investire oggi?*
 - Gaetano e Rossi prima dispensa
 - *Scopri che investire sei*
 - Severio Bertinzani
 - *Il mercato dei cambi e le sue enormi potenzialità*
- 

11 FEBBRAIO

- Giovanni Lapidari
 - *Cos'è il mercato?*
 - Davide Biocchi
 - *Chi è il trader?*
 - Enrico Malverti
 - *Investire con i fondi pensione*
- 

18 FEBBRAIO

- Gaetano e Rossi seconda dispensa
- *Che strumenti finanziari, quello che assolutamente devi sapere per non farti spennare*
- *Risposte a domande ricevute*
- Gabriele Bellelli seconda dispensa
- *Panificare il proprio futuro finanziario*
- Stefano Fanton - *relatore Top*
- *Le bolle speculative nei secoli, tubo cambia, nulla cambia*

25 FEBBRAIO

- Davide Biocchi seconda dispensa
- *Cosa serve al trader?*
- *Risposte a domande ricevute*
- Giovanni Lapidari seconda dispensa
- *Cos'è da imparare*
- Davide Pelusi (Morningstar)
- *Usare il rating Morningstar di Morningstar per scegliere i fondi migliori*

4 MARZO

- Gabriele Bellelli terza dispensa
- *Investire con le obbligazioni*
- *Risposte a domande ricevute*
- Gaetano e Rossi terza dispensa
- *Come scegliere un vero consulente finanziario e capire chi invece è solo un peccato*
- Giovanni Trombetta
- *La rivoluzione del trading. Il cammino che porta al trading sistematico*

EDUCAZIONE FINANZIARIA

Investimenti e psicologia
La lezione di Gaetano e Rossi:
imparare a gestire le emozioni

EDUCAZIONE FINANZIARIA

Gaetano e Rossi con i loro investitori

